“SGP” เซ็นสัญญาขายก๊าซให้กับ “Liquigaz Philippines Corporation” มูลค่าซื้อขายรวมประมาณ 180 ล้านเหรียญ รับรู้รายได้ทั้งหมดในครึ่งปีหลังนี้

SGP ผู้จัดจำหน่ายก๊าซ LPG รายใหญ่ในภูมิภาคเอเชียตะวันออก ประกาศเซ็นสัญญาขายก๊าซ LPG ต่อเนื่องยาว 6 เดือน กับ “Liquigaz Philippines Corporation”ประเทศฟิลิปปินส์ คิดเป็นปริมาณจำหน่าย 180,000 ตัน โดยราคาขายขึ้นอยู่กับราคาอ้างอิงในตลาดโลก โดยประเมินคร่าว ๆ SGP จะรับรู้รายได้เพิ่มขึ้น 180 ล้านเหรียญ ในปีนี้ทั้งหมด เป็นอีกปัจจัยหนุนเป้าหมายรายได้ทั้งปีที่วางไว้ จะเติบโตอีก 15% หรือ 76,000 ล้านบาท

นางจินตณา กิ่งแก้ว รองกรรมการผู้จัดการ บริษัท สยามแก๊ส แอนด์ ปิโตรเคมีคัลส์ จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า บริษัทฯ ได้ตกลงเซ็นสัญญาการขายก๊าซ LPG ให้กับ บริษัท Liquigaz Philippines Corporation ประเทศฟิลิปปินส์ จำนวน 30,000 ตันต่อเดือน เป็นระยะเวลา 6 เดือน หรือคิดเป็นจำนวนรวมทั้งสิ้น 180,000 ตัน โดยมูลค่าการขายก๊าซ LPG ในครั้งนี้ประเมินมูลค่าที่ได้จากการขายก๊าซในครั้งนี้รวมประมาณ 180 ล้านเหรียญ โดยจะรับรู้รายได้ในครึ่งปีหลังนี้ทั้งหมด

บริษัทฯ ที่เราได้เซ็นสัญญาขายในครั้งนี้คือบริษัท Liquigaz Philippines Corporation ประกอบธุรกิจค้าปลีกขายก๊าซปิโตรเลียมเหลวในประเทศฟิลิปปินส์ ซึ่งมีส่วนแบ่งทางการตลาดเป็นอันดับ 2 ในประเทศฟิลิปปินส์อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้ประเมินราคาถัวเฉลี่ยการขายก๊าซ LPG ในครั้งนี้มูลค่ารวมราว 180 ล้านเหรียญ” นางจินตนา กล่าว

นางจินตนากล่าวเพิ่มเติมว่า SGP เป็นผู้จัดจำหน่ายก๊าซ LPG รายใหญ่ในภูมิภาคเอเชียตะวันออก เนื่องจากก่อนหน้านี้ บริษัทฯ ได้ขยายการลงทุนในธุรกิจค้าก๊าซ LPG มาอย่างต่อเนื่อง โดยมีคลังก๊าซอยู่หลายแห่ง ได้แก่ เวียดนามเหนือ, เวียดนามใต้, สิงคโปร์, มาเลเซียตะวันออก และจีนจำนวน 2 แห่ง (เมืองจูไห่ และ เมืองซัวเถา) ซึ่งถือเป็นยุทธศาสตร์ในการนำเข้าและส่งออกก๊าซ LPG ไปยังประเทศต่าง ๆ และจากการได้รับการยอมรับ จึงมีลูกค้าที่ซื้อขายก๊าซ LPG กับบริษัทฯ เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง

นอกจากนี้ ประเมินว่า ในช่วงครึ่งปีหลังทิศทางราคาก๊าซ LPG ในตลาดโลกจะเริ่มปรับตัวเพิ่มขึ้น เนื่องจากในช่วงไตรมาสที่ 3 จะเริ่มเข้าสู่ช่วงฤดูมรสุมในแถบภูมิภาคนี้และไตรมาสสุดท้ายของทุกปีจะมีปริมาณความต้องการจากการใช้แก๊สเพื่อทำความอบอุ่นในช่วงฤดูหนาว สำหรับบริษัทฯ เองยังคงเน้นกลยุทธ์ขยายธุรกิจในประเทศแถบเอเชียให้ครอบคลุมทุกประเทศ เนื่องจากธุรกิจในต่างประเทศมีอัตรากำไรขั้นต้นที่ดี และยังมีโอกาสขยายตัวได้อีกมาก สร้างการเติบโตเสริมกับธุรกิจในประเทศ โดยปัจจุบันสัดส่วนธุรกิจในต่างประเทศของบริษัทฯ อยู่ที่ 60% และในประเทศอยู่ที่ 40% โดยในปีนี้ธุรกิจในประเทศยังคงเดินหน้าขยายสถานีบริการก๊าซ LPG ของบริษัทฯ เพิ่มขึ้นให้ได้ 40 แห่งจากปัจจุบันที่มีอยู่แล้ว 37 แห่ง และเชื่อว่า จากปัจจัยดังกล่าวข้างต้น จะสนับสนุนเป้าหมายรายได้ทั้งปี 2557 ให้เติบโต 15% หรือ 76,000 ล้านบาท จากปี 2556 ที่อยู่ระดับ 66,277 ล้านบาท ส่วนกำไรคาดว่าจะเติบโตมากกว่าปีก่อน ตามที่วางไว้ได้

ข้อมูลบริษัทสยามแก๊สแอนด์ปิโตรเคมีคัลส์จำกัด(มหาชน)

บริษัทสยามแก๊สแอนด์ปิโตรเคมีคัลส์จำกัด(มหาชน) หรือSGP ได้รับอนุญาตให้เป็นผู้ค้าน้ำมันตามมาตรา7 (แห่งพระราชบัญญัติการค้าน้ำมันเชื้อเพลิงพ.ศ. 2543) ประกอบธุรกิจหลักคือธุรกิจค้าก๊าซปิโตรเลียมเหลวภายใต้เครื่องหมายการค้า“สยามแก๊ส”และ“ยูนิคแก๊ส”

โดยบริษัทฯและบริษัทย่อยประกอบธุรกิจพลังงานและธุรกิจที่เกี่ยวข้องรายละเอียดดังนี้1) ธุรกิจค้าก๊าซปิโตรเลียมเหลวแอมโมเนียและผลิตภัณฑ์ปิโตรเคมีอื่นๆ2) ธุรกิจขนส่งน้ำมันก๊าซปิโตรเลียมเหลวแอมโมเนียและผลิตภัณฑ์ปิโตรเคมีอื่นๆ3) ธุรกิจผลิตและจำหน่ายก๊าซปิโตรเลียมเหลว4) ธุรกิจผลิตและจำหน่ายเอทานอล

นอกจากนี้ได้ขยายธุรกิจภายนอกประเทศโดยมีธุรกิจที่เกี่ยวข้องรวม4 ธุรกิจได้แก่1) ธุรกิจค้าก๊าซปิโตรเลียมเหลวในประเทศจีน2) ธุรกิจค้าก๊าซปิโตรเลียมเหลวในประเทศเวียดนาม3) ธุรกิจค้าก๊าซปิโตรเลียมเหลวในประเทศสิงคโปร์และ4) ธุรกิจค้าก๊าซปิโตรเลียมในประเทศมาเลเซียโดยบริษัทยังคงมีเป้าหมายธุรกิจเพิ่มเติมครอบคลุมภูมิภาคอาเซียนและเป็นผู้นำในธุรกิจก๊าซปิโตรเลียมเหลวในภูมิภาคเอเชียอีกด้วย