

เข้าฟังฟรี!!! การอบรม SMART STARTUP with ERA เพื่อการนายหน้าอสังหาริมทรัพย์มืออาชีพ



บริษัท อีอาร์เอ พร็อพเพอร์ตี้ เน็ตเวิร์ค จำกัด จัดการสัมมนาแนะนำอาชีพในหลักสูตร “พื้นฐานการเป็นตัวแทนขายอสังหาริมทรัพย์” นั้นเป็นหลักสูตรที่มุ่งเน้นเนื้อหาความรู้ที่เป็นพื้นฐานของอาชีพนายหน้าอสังหาริมทรัพย์ ดังนั้นผู้เข้าฟังไม่ต้องกังวล ท่านจะไม่มีประสบการณ์ทางด้านนายหน้ามาก่อนหรือไม่ กล่าวคือเพียงท่านมีความสนใจในอาชีพนายหน้าอสังหาฯ ก็สามารถเข้ามาฟังรายละเอียดได้ เพื่อปูพื้นฐานสู่การเป็นนายหน้าอสังหาฯ โดยวิทยากรผู้ทรงคุณวุฒิที่อยู่ในธุรกิจบริหารงานขายอสังหาริมทรัพย์มากกว่า 25 ปี โดยหลักสูตรนี้ จัดขึ้นเพื่อให้ทุกคนสามารถเรียนรู้ และทำงานด้านการขายอสังหาริมทรัพย์อย่างถูกต้อง แบบมืออาชีพ

สิ่งที่ได้จากการเข้าร่วม

1. สิ่งที่ต้องรู้ก่อนก้าวเข้าสู่การนายหน้าอสังหาริมทรัพย์
2. ทำความเข้าใจวิธีการทำงานของนายหน้า
3. การตั้งเป้าหมายเพื่อสร้างรายได้จากนายหน้า
4. การสร้างฐานลูกค้าและการทำการตลาด

5. การหาแนวทางแนวทางในการต่อยอดอาชีพ

วิทยากร

รณิดา พูลเอี่ยม

วิทยากรผู้ทรงคุณวุฒิที่อยู่ในธุรกิจบริหารงานขายอสังหาริมทรัพย์มากกว่า 25 ปี

คุณสมบัติผู้เข้าฟัง

บุคคลทั่วไป พนักงานประจำ บุคคลที่มีความสนใจในอาชีพนายหน้าอสังหาริมทรัพย์ บุคคลที่ไม่งานประจำแต่อยากมีรายได้ 2 ทาง บุคคลที่ต้องการทำงาน 2 ทาง

อ่านรายละเอียดและลงทะเบียนได้ที่ลิงก์นี้ ==> <https://www.era.co.th/news-detail.html?id=27313>

สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม

ERA PROPERTY NETWORK

ที่อยู่ : 480,482 ถนนรามคำแหง 39

แขวงวังทองหลาง เขตวังทองหลาง กทม. 10310

E-MAIL : eracall@gmail.com

TEL : 02-514-4455, 083-499-3411

LINE ID : @840nkmrc

FACEBOOK : <https://www.facebook.com/ERASriwara>

อบรม,สัมมนา,อบรมนายหน้า,การอบรม,นายหน้า,ขายบ้าน,real estate,รณิดา พูลเอี่ยม,บุคคลทั่วไป,พนักงานประจำ,รายได้,ERA,PROPERTY,การตลาด,วงการนายหน้า,พื้นฐานการเป็นตัวแทนขายอสังหาริมทรัพย์,อาชีพ