

“วรชัย คาร์ กรุ๊ป” จัดโปรโมชั่น แจกเงินแสน ด่วน!!

หมดเขต 30 เม.ย.นี้



วรชัย คาร์ กรุ๊ป จัดแคมเปญ “ลุ้น จับ แจก 1 แสนบาท” กระตุ้นยอดขายไตรมาสแรกปี 2562 กวาดเงินเข้ากระเป๋า 4 ล้านบาท เติบโต 10-20% พร้อมเร่งขยายแคมเปญออกไป 1 เดือน หมดเขต 30 เมษายน 2562 และ เตรียมทุ่มทุน 5 ล้านบาท โหมงานพรีอาร์ทหนัก หวังสร้างการจดจำแบรนด์และกระตุ้นยอดขาย เจาะกลุ่มตลาดใหญ่ 3 จังหวัด กรุงเทพมหานคร - นครปฐม – สมุทรสาคร ดันเป้าไตรมาส 2 ของปีนี้ ทะลุ 90 คัน

นายวรชัย ทวีถาวรสวัสดิ์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท วรชัย คาร์ กรุ๊ป จำกัด ศูนย์จำหน่ายรถยนต์มือสองรายใหญ่ของเมืองไทย เปิดเผยว่า วรชัย คาร์ กรุ๊ป จัดแคมเปญสุดเซอร์ไพรส์ “ลุ้น จับ แจก 1 แสนบาท” เพื่อคืนกำไรให้แก่ลูกค้า ตั้งแต่ 1 ม.ค.2562-31 มี.ค.2562 ที่ผ่านมา สำหรับลูกค้าทุกท่านที่ซื้อรถยนต์มือสองทุกรุ่นทั้ง 3 สาขา ประกอบด้วย สาขา 1 ตั้งอยู่เขตเทศบาลอ้อมน้อย ซอยเพชรเกษม 130 ติดปั้มน้ำมัน ปตท. จังหวัดสมุทรสาคร สาขา 2 ตั้งอยู่ในเขตพื้นที่อำเภอแพรกษา ก่อนถึงนิคมอุตสาหกรรมบางปู จังหวัดสมุทรปราการ และสาขา 3 เติร์ทรถยนต์บ้านคุณจอย ตั้งอยู่นิคมอมตะนคร จังหวัดชลบุรี ซึ่งแต่ละท่านมีสิทธิลุ้นรับเงินสด จำนวน 1 แสนบาททันที ภายใต้กติกา 1.ซื้อรถยนต์มือสองที่ วรชัย คาร์ รุ่นใดรุ่นหนึ่ง รับสิทธิลุ้นรับเงินแสน 1 คัน ต่อ 1 สิทธิ 2.รายชื่อลูกค้าทุกท่านจะเข้าสู่ระบบคอมพิวเตอร์ 3.ทำการจับฉลากแจกเงินแสนผู้โชคดี ทุกวันที่ 25 ของเดือน ผลปรากฏว่า ผู้โชคดี 3 ท่าน คือ นายพิทวัส มัยกระโทก จังหวัดกรุงเทพมหานคร นายบุญช่วย สีพราย จังหวัดสระบุรี และนายพิทักษ์ กล้าหาญ จังหวัดสมุทรสาคร

สำหรับจัดแคมเปญ “ลุ้น จับ แจก 1 แสนบาท”เป็นกิจกรรมส่งเสริมการขายในช่วงไตรมาสแรก ปี 2562 ทำยอดขาย 10 คัน รวมมูลค่า 4 ล้านบาท เติบโต 10-20% ทั้งนี้ เพื่อตอบสนองตามความต้องการลูกค้า และคำเรียกร้อง จึงขยายแคมเปญออกไปอีกเป็นเวลา 1 เดือน และหมดเขต ภายในวันที่ 30 เมษายน 2562 ซึ่งแคมเปญดังกล่าว จะทำให้ลูกค้าที่อยู่ทั่วประเทศ มีโอกาสลุ้นรับเงินแสนเพิ่มมากขึ้น เนื่องจากว่าลูกค้าส่วนใหญ่อยู่ต่างจังหวัดเดินทางมาไม่ทันตามเวลากำหนด

วรชัย ทวีถาวรสวัสดิ์ กล่าวเพิ่มเติมว่า ไตรมาส 2 ปี 2562 เตรียมทุ่มทุน จำนวน 5 ล้านบาท เพื่อเร่งทำการประชาสัมพันธ์อย่างหนัก สร้างการจดจำแบรนด์ ก้าวสู่ผู้นำด้านการขายรถยนต์มือสองอันดับ 1 ของไทย และ กระตุ้นยอดขาย ในกลุ่มตลาดใหญ่ 3 จังหวัด ประกอบด้วย กรุงเทพมหานคร นครปฐม และ สมุทรสาคร โดย ทำกิจกรรมทางการตลาด อาทิ ออกโรดโชว์ไปยังเขตพื้นที่ต่างๆ แจกใบปลิวในเขตชุมชน ห้างสรรพสินค้า ตลาดนัด ออกงานอีเว้นท์ รวมทั้ง ประสานงานไปยังหน่วยงานต่างๆทั้งภาครัฐ และ เอกชนที่กลุ่มคนมีกำลังซื้อสูง และรายได้

มั่นคง เป็นต้น ตั้งเป้ายอดขายในระยะเวลา 3 เดือน จำนวน 90 คัน รวมมูลค่า 36 ล้านบาท คาดว่า จะสร้างความ
ร้อนแรง และคึกคักให้แก่ธุรกิจขายรถยนต์มือสองในเมืองไทย ทั่วประเทศ แน่นนอน

พร้อมกันนี้ ลูกค้าที่ซื้อรถยนต์มือสองที่ศูนย์บริการของ วรชัย คาร์ กรุ๊ป ซึ่งทุกท่านจะได้รับรถยนต์คุณภาพดี รับ
ประกันหลังการขาย 1 ปี สิทธิพิเศษรับดอกเบี้ยในอัตราต่ำ รับบริการซ่อมให้ฟรี และบริการช่วยเหลือฉุกเฉิน ตลอด
24 ชั่วโมง ทั่วประเทศ ภายใต้ โครงการ“ขับเคลื่อนอย่าง smart ไปกับเรา” สอบถามเพิ่มเติมติดต่อได้ที่ Call
center โทร.02-821-5999

วรชัย ทวีถาวรสวัสดิ์ กล่าวทิ้งท้ายว่า วรชัย คาร์ กรุ๊ป เป็นศูนย์จำหน่ายรถยนต์มือสองรายใหญ่ของไทย และ
จำหน่ายรถยนต์มือสองคุณภาพดีทุกรุ่น ซึ่งแต่ละสาขามีรถยนต์ให้เลือกสูงกว่า 250 คัน โดยเฉพาะ รถยนต์โตโยต้า
รุ่น วีออส รุ่นยาริส รุ่นวิโก้ รถยนต์ฮิอุซุ และ รุ่น ดีแม็ก ซึ่งได้รับความนิยมสูงสุด และขายดีอันดับ 1